

Im Vorfeld des
**Deutschen
Wirtschaftsforums**

INTERNATIONAL VERHANDELN

WELTWEIT WACHSEN – WIE
GESTALTE ICH INTERNATIO-
NALE VERHANDLUNGEN?

EXKLUSIVER WORKSHOP MIT VERHANDLUNGSEXPERTE

MATTHIAS SCHRANNER

FRANKFURT AM MAIN, 15. NOVEMBER 2017

INTERNATIONAL VERHANDELN

DER REFERENT: **MATTHIAS SCHRANNER** CEO, SCHRANNER NEGOTIATION INSTITUTE

Der Verhandlungsexperte Matthias Schraner wurde von Polizei und FBI für schwierigste Verhandlungen ausgebildet. Als Berater unterstützt er mit seinem Institut – SNI – die UN, globale Unternehmen und politische Parteien in schwierigen Verhandlungen. Er ist Autor der Bücher »Verhandeln im Grenzbereich«, »Der Verhandlungsführer«, »Teure Fehler« und »Faule Kompromisse« sowie Verfasser zahlreicher Publikationen. Matthias Schraner berät Entscheidungsträger in Politik und Business in mehr als 40 Ländern, u.a. den USA, China, Russland, Ukraine und Japan. Er ist Lehrbeauftragter für Verhandlungen an der Universität St. Gallen und Präsident der SNI LLC New York. Mit der von ihm entwickelten Negotiation Scorecard werden zahlreiche Fortune 500 Companies unterstützt.



WELTWEIT WACHSEN – WIE GESTALTE ICH INTERNATIONALE VERHANDLUNGEN?

Internationale Verhandlungen zwischen Partnern, Einkäufern und Zulieferern oder im Zuge von Übernahmen stellen grundsätzlich komplexe Situationen dar. Insbesondere interkulturelle Unterschiede müssen dabei beachtet werden. Der Workshop zeigt auf, wie Sie diese Besonderheiten von Anfang an berücksichtigen – von der Vorbereitungsphase, dem Zusammenstellen der Teams bis hin zur Rollenverteilung innerhalb der Verhandlungsteams. Wir veranschaulichen, wie Sie diese Phasen meistern und geben Beispiele aus der Praxis. Dabei lernen Sie Prinzipien von FBI und Polizei in Krisensituationen kennen und sehen, wie hier Teams auf kritische Verhandlungen eingestellt werden.

PROGRAMM, 15. NOVEMBER 2017

09.00 UHR REGISTRIERUNG UND KAFFEE

09.30 UHR WORKSHOP

TOPICS

- » STRATEGIEN FÜR KOMPLEXE VERHANDLUNGEN
- » INTERKULTURELLE UNTERSCHIEDE VERSTEHEN
- » BEISPIELE AUS DER PRAXIS DES FBI

Matthias Schraner
CEO, Schraner Negotiation Institute

11.30 UHR SHUTTLE ZUM
DEUTSCHEN WIRTSCHAFTSFORUM



INTERNATIONAL VERHANDELN

15. NOVEMBER 2017 – 9.30 BIS 11.30 UHR
HOTEL INTERCONTINENTAL, FRANKFURT AM MAIN

TEILNAHMEGEBÜHR: **490,- EURO* PRO PERSON**
(BEINHALTET DIE TEILNAHME AM DEUTSCHEN WIRTSCHAFTSFORUM)

INFORMATIONEN: **WWW.CONVENT.DE/INT_VERHANDLUNGEN**

DIE VERANSTALTUNG FINDET IM VORFELD DES DIESJÄHRIGEN
DEUTSCHEN WIRTSCHAFTSFORUMS STATT.

INFORMATIONEN: **WWW.DEUTSCHESWIRTSCHAFTSFORUM.DE**

* DER PREIS VERSTEHT SICH ZZGL. MWST. BEI RÜCKTRITT BZW. STORNO BIS 4 WOCHEN VOR VERANSTALTUNGSBEGINN WIRD DIE TEILNAHMEGEBÜHR UNTER EINBEHALTUNG EINER BEARBEITUNGSGEBÜHR VON 50 % ERSTATTET. DANACH WIRD DER VOLLE TEILNAHMEBETRAG ERHOHEN. SELBSTVERSTÄNDLICH IST DIE VERTRETUNG EINES ANGEMELDETEN TEILNEHMERS MÖGLICH.

PARTNER:



SCHRANNER
NEGOTIATION
INSTITUTE

THE INTERNATIONAL NEGOTIATION AUTHORITY

VERANSTALTER:

CONVENT  **.de**
EIN UNTERNEHMEN DER ZEIT VERLAGSGRUPPE

CONVENT GESELLSCHAFT FÜR KONGRESSE UND
VERANSTALTUNGSMANAGEMENT MBH
EIN UNTERNEHMEN DER ZEIT VERLAGSGRUPPE

SASCHA RADEWALD · SENIOR CONSULTANT
SAR@CONVENT.DE

SENCKENBERGANLAGE 10-12
60325 FRANKFURT AM MAIN
TELEFON: 069 / 79 40 95 - 71
TELEFAX: 069 / 79 40 95 - 44

OFFIZIELLER DRUCKPARTNER:

cewe-print.de
Ihr Online Druckpartner